

Казанцева С.Ю., доцент кафедры «Экономической безопасности, учета и права» ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет» (ДГТУ), Ростов-на-Дону, Россия;
s-kazantseva@yandex.ru

ПРИМЕНЕНИЕ ВАРИАТИВНОЙ, ИНДИКАТОРНОЙ И ИНТЕГРАЛЬНОЙ МЕТОДИК ОЦЕНКИ УРОВНЯ СТРАТЕГИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В статье рассмотрены три методики оценки уровня стратегической и экономической безопасности хозяйствующих субъектов. Описаны шаги, которые должен включать процесс построения модели экономической безопасности любого предприятия. Предложено применение расчета интегрального показателя экономической безопасности, в основу которого входит применение индикаторного подхода.

Ключевые слова: Экономическая безопасность, индикаторы, оценка уровня, модель экономической безопасности, интегральные показатели, вариативный подход, индикаторная методика, интегральная методика.

Kazantseva S. Yu. associate Professor of Department “Economic security, accounting and law” FGBOU VPO “Don State Technical University”, Rostov-on-Don, Russia; s-kazantseva@yandex.ru

THE USE OF VARIABLE, INDICATOR AND INTEGRAL METHODOLOGY FOR ASSESSING THE STRATEGIC LEVEL OF ENTERPRISE ECONOMIC SECURITY

Annotation. The article deals with three methods of assessing the level of strategic and economic security of economic entities. It describes the steps that should include the process of building a model of economic security of any enterprise. It is proposed to use the calculation of the integral indicator of economic security, which is based on the application of the indicator approach.

Keywords: Economic security, indicators, level assessment, model of economic security, integrated indicators, variable approach, indicator methodology, integrated methodology.

Процессы трансформации, происходящие в стране в области интеграции в мировое экономическое пространство, усугубили проблему адаптации бизнеса к условиям конкуренции на внутреннем и внешнем рынке. В условиях изменений в функционировании отечественных фирм стратегии надежности экономической деятельности оказываются сложной и социально важной потребностью для всех хозяйствующих субъектов, обязательным условием и основной причиной их дальнейшего функционирования.

Гармонизация экономических интересов коммерческих организаций с другими участниками рынка, как внутреннего, так и внешнего, оценка ее уровня, стали одной из последних тенденций в области изучения экономической стабильности, надежности, устойчивости. Основой указанного подхода выступает возможность сглаживания разногласий во взаимоотношениях партнёров как основной причины роста угроз и, как следствие, падение экономически безопасного уровня предприятия.

Повышенная неоднозначность в глобальном конкурентном обществе, способствующая поиску новых путей к экономической безопасности российских коммерческих предприятий на внешних рынках, увеличение возможностей их дальнейшего роста. Основой для увеличения уровня экономической безопасности предпринимательства является построение, изменение, при необходимости, современной системы экономической безопасности. Сложность, гибкость, способность адаптироваться, быть устойчивой, эффективной, надежной, являются специфическими принципами сегодняшней системы экономической безопасности.

Уровень конкурентоспособности самого предприятия, и его продукции определяет степень эффективности экономической устойчивости.

К сожалению, большая часть предприятий сегодня не могут производить товары, конкурентоспособные на мировом рынке.

Обеспечение стратегической экономической безопасности предприятия невозможно без формирования определённого плана. Планирование можно рассматривать как построение своего рода модели, включающей следующие

основные этапы: описание проблемы в области экономической безопасности предприятия; механизм обеспечения стратегической экономической безопасности предприятия; для реализации стратегии экономической безопасности.

Диагностика и оценка основных функциональных компонентов экономической безопасности предприятия является непрерывным динамичным процессом по предотвращению, защите и противодействию негативному итогу. Кроме этого, указанные мероприятия создают конкурентные преимущества и обеспечивают устойчивое развитие предприятия на всех этапах его функционирования.

Принято рассматривать стратегическую модель экономической безопасности как систему, включающую в себя отдельные подсистемы, такие как: запасы, возможности, результаты.

Для достижения наилучшего результата процесс построения модели экономической безопасности любого хозяйствующего субъекта должен включать следующие шаги:

1. Признание необходимости формирования стратегической экономической безопасности предприятия:

– определение особенностей экономического пространства функционирования предприятия;

– анализ состояния предприятия, его ресурсных возможностей, уровня надежности основных компонентов;

– проявление текущих и возможных угроз, их распределение и систематизация;

– выявление основных источников угроз;

– составление прогнозов возможных последствий определенных угроз и вероятных потерь;

– четкое определение реальной проблемы;

2. Установление цели стратегии экономической безопасности:

- цели экономической безопасности, надежности, стабильности - это разработка общей стратегии и политики безопасности;

- формирование механизма внесения изменений и реализации стратегии в соответствии с изменяющейся средой;

3. Разработка системы стратегической экономической безопасности предприятия:

- выбор основных принципов системы;

- создание перечня объектов безопасности, определяющих статус их важности в области безопасности и охраны;

- формирование системы субъектов безопасности;

- разработка мероприятий безопасности;

- создание организационной структуры управления системой;

4. Разработка методических основ и способов для анализа состояния и степени экономической безопасности предприятия:

- определение базовых критериев и показателей экономической стабильности, надежности, защищенности;

- формирование основной системы методов оценки состояния экономической безопасности;

- создание механизма отбора основных показателей и методов оценки уровня экономической безопасности в соответствии с особенностями предприятия в определенных условиях неопределенной среды;

5. Финансовая и материально-техническая поддержка экономической безопасности:

- расчет количества всех видов ресурсов (включая персонал), необходимых для защиты объектов;

- определение финансовых издержек, обеспечивающих стабильное функционирование системы экономической безопасности;

- сравнение существенных затрат с возможным ущербом от воздействия угроз;

6. Формирование системы мер, реализующих фундаментальные положений концепции экономической безопасности:

– определение необходимых и достаточных условий для реализации концепции;

– накопление ресурсов и финансовой поддержки для исполнения данной концепции;

– разработка и корректировка стратегического плана в целом и планов структурных подразделений службы безопасности в соответствии с поставленными задачами;

– привлечение высококвалифицированного персонала к службе безопасности;

– непрерывная подготовка персонала в отношении правил безопасности, работы с секретными документами, коммерческой тайной, чрезвычайных ситуаций;

– создание службы безопасности, учитывающей сферу деятельности и специфику предприятия, которая будет функционировать на предприятии в кризисных и посткризисных условиях;

7. Оценка эффективности разработки и реализации модели экономической безопасности предприятия:

– анализ соблюдения концепции системы экономической безопасности потенциальным угрозам и реальным опасностям;

– степень адекватности имеющихся ресурсов для реализации концепции;

– способность служб безопасности своевременно и эффективно решать насущную проблему;

– оценка эффективности концепции экономической безопасности предприятия.

Предложенная модель формирования системы экономической безопасности предприятия позволяет осуществлять постоянный мониторинг

на этапе постановки мероприятий в законодательном поле, внутренней и внешней средах предприятия.

Система мер направлена на достижение (поддержки) соответствующего уровня экономической безопасности:

- обеспечение оптимального сочетания ресурсов и имеющихся возможностей предприятия;
- выявление и нейтрализация угроз;
- компенсация потерь и воспроизводство объектов защиты, затронутых, в случае осуществления угроз.

В процессе осуществления своей деятельности предприятия постоянно подвергаются различного рода угрозам как внутреннего, так и внешнего характера. Поэтому, в целях обеспечения экономической безопасности предприятия, предотвращения банкротства или ликвидации важным выступает формирование эффективной системы управления. Понятие «экономическая безопасность предприятия» является многогранным и трактуется в современной экономической литературе с разных сторон.

Большая часть рассмотренных определений экономической безопасности предприятия формулируется как такой уровень функционирования предприятия, который позволяет защитить его от угроз.

Под этим термином так же следует понимать его способность создать устойчивое функционирование и дальнейшее развитие в условиях постоянного изменения внутренней и внешней среды, обеспечить защиту от действия угроз.

Предприятие находится в постоянном движении, его система деятельности динамична, в связи с этим безопасность предприятия также не является статичной. Это вызывает необходимость постоянного мониторинга за уровнем экономической безопасности. Говоря о долгосрочных перспективах предприятия – необходимость постоянного мониторинга уровня стратегической экономической безопасности.

Мониторинг (постоянное наблюдение) экономической безопасности, в том числе стратегической представляется возможным построить, основываясь на основе комплексной оценке, либо выделить какую-то составляющую экономической безопасности и детально ее проанализировать.

Для определения уровня стратегической экономической безопасности предприятия на сегодняшний день используются различные методы. Автором предложено использовать следующие (рисунок 1):



Рисунок 1 - Методы оценки уровня стратегической экономической безопасности хозяйствующих субъектов

1. Вариативная оценка уровня стратегической экономической безопасности;
2. Индикаторная оценка уровня стратегической экономической безопасности;
3. Интегральная оценка уровня стратегической экономической безопасности.

Для вариативной оценки стратегии экономической безопасности предлагается использовать три ранее определенных взаимосвязанных функциональных составляющих: персонал, финансы и контрагенты. Анализируя уровень стратегической экономической безопасности предприятий автор предлагает исследовать:

- уровень воздействия персонала;
- уровень финансовой защищенности;
- уровень надежности контрагентов.

Оценка указанных уровней проводится с использованием двух критериев: благополучный, успешный – «+» и кризисный, опасный – «-». Используя разные варианты комбинаций изучаемых уровней, получаем итоговые варианты взаимосвязи исследуемых составляющих в балах и затем трансформируем в значение уровня безопасности, которые может быть высоким, средним и низким. Определены значения: «+»–1 бал; «-»–0 баллов (таблица 1):

Таблица 1 – Вариативная оценка уровня стратегической экономической безопасности предприятий

Уровень воздействия персонала	Уровень финансовой защищенности	Уровень надежности контрагентов	Общее количество баллов	Уровень стратегической экономической безопасности
1	2	3	4	5
+	+	+	3	высокий
+	+	-	2	средний
+	-	+	2	средний
-	+	+	2	средний
+	-	-	1	низкий
-	+	-	1	низкий
-	-	+	1	низкий
-	-	-	0	низкий

По результатам оценки автором сделаны выводы, что высокий уровень стратегической экономической безопасности предприятия обеспечивается сочетанием успешных уровней развития всех трех основных компонентов. Если хотя бы один уровень развития одного из элементов считается опасным, критическим, конечная ценность уровня экономической безопасности будет средней. При определении критического уровня двух или более компонентов уровень стратегической экономической безопасности предприятия считается низким.

Индикаторная оценка является наиболее распространенным подходом. Он заключается в отборе определенных показателей, характеризующих экономическую безопасность, устойчивость, их расчете и сравнении полученных значений с нормативными. Используя данный метод необходимо, прежде всего, сформировать систему индикаторов, которые позволят провести оценку.

Автор предлагает включить в систему показателей (индикаторов) стратегической экономической безопасности следующие (рисунок 2):

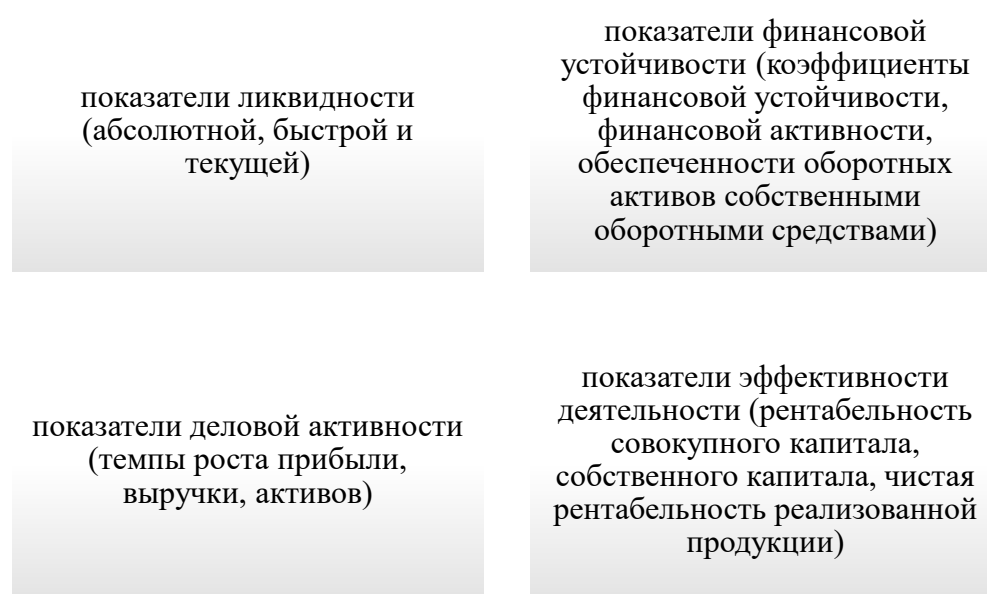


Рисунок 2 – Показатели-индикаторы в системе стратегической экономической безопасности хозяйствующих субъектов

- показатели ликвидности (абсолютной, быстрой и текущей);
- показатели финансовой устойчивости (коэффициенты финансовой устойчивости, финансовой активности, обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами);
- показатели деловой активности (темпы роста прибыли, выручки, активов);

– показатели эффективности деятельности (рентабельность совокупного капитала, собственного капитала, чистая рентабельность реализованной продукции).

При отборе индикаторов было определено, какие критические и нормативные значения должны быть рассчитаны у этих показателей. Критическое значение устанавливает минимальный уровень экономической устойчивости, переход которого означает попадание предприятия в сферу деятельности, с не достаточно эффективным использованием своего потенциала. Нормативное значение устанавливает достаточный для осуществления производства и воспроизводства стабильной работы в краткосрочной и долгосрочной перспективе, уровень возможностей предприятия. Нормативные значения должны быть установлены с учетом развития экономики, особенностей отрасли.

Критическим значением считаются предельные значения, неспособность которых может оказать неблагоприятное воздействие на экономическую безопасность, а также в результате нарушений экономической деятельности предприятия и его развития в будущем.

Наиболее благоприятный уровень безопасности достигается, когда весь набор индикаторов находится в рамках допустимых границ их значений, а предельное значение одного индикатора достигается за счет других. Используя этот метод, основной проблемой является определение предельных значений показателей-индикаторов и выбор самих же индикаторов. Система показателей должна быть выбрана такой, что быть информативной и в то же время не быть массивной. Ограничение количества индикаторов повышает наглядность результатов, позволяет сделать четкие выводы об экономической устойчивости и защищенности предприятий, повысить эффективность этой оценки.

Структура показателей должна отвечать составу и значимости основных угроз экономической защищенности предприятия. Несомненно, следует

учитывать специфику и сферу деятельности предприятия при определении предельных значений.

Многие авторы считают, что необходимо определить интегральный показатель экономической устойчивости предприятия. Однако пока что нет единого общепризнанного метода его расчета.

Для определения общего уровня экономической безопасности и установления необходимости его изменения автор предлагает применить способ расчета интегрального показателя экономической безопасности, в основу которого входит применение индикаторного подхода и определения предельных значений коэффициентов.

Указанный способ включает в себя следующие процедуры:

1. Произвести выбор показателей-индикаторов экономической безопасности предприятия;
2. Для каждого i -го показателя определить предельное значение.
3. Вычислить показатели, характеризующие экономическую безопасность предприятия);
4. Рассчитать степень отклонения фактического значения каждого i -го показателя от предельного по следующим формулам:

- если направление оптимизации показателя \max

$$x_i = \frac{a_i}{a_i^n}, \quad (1)$$

- если направление оптимизации показателя \min

$$x_i = \frac{a_i^n}{a_i}, \quad (2)$$

где, x_i – степень отклонения фактического значения от предельного;

a_i – фактическое значение;

a_i^n – предельное значение.

5. Определить интегральные показатели по формуле:

$$R_{\text{ЭБ}} = x_1 \pm x_2 \pm x_3 \pm \dots \pm x_n, \quad (3)$$

где, $R_{\text{ЭБ}}$ – интегральная оценка уровня экономической безопасности;

б. Дать интегральную оценку уровню экономической безопасности.

В результате оценки рассчитанных индикаторов можно будет сделать необходимые для менеджеров, собственников, руководителей подразделений хозяйствующих субъектов, выводы.